

SELLY, IHRE EFFIZIENTE ASSISTENTIN FÜR DIE TÄGLICHE OFFICE-ARBEIT

Wie viel Zeit benötigen Sie täglich um Dokumente und E-Mails zu suchen, Termine zu koordinieren, interne Aufgaben zu vergeben und kontrollieren? Gerne unterstützt Selly Sie bei diesen Tätigkeiten, damit Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können!

Selly ist eine speziell für Klein- und Mittelunternehmen entwickelte Software. Der Clou: Es ist nur ein einziges Softwaretool notwendig, um alle wichtigen Aufgaben einer Organisation abzudecken. Als virtuelle Vertriebsassistentin bringt Selly Ordnung in die Daten, speichert diese an einer zentralen Stelle, koordiniert Termine, verwaltet Aufgaben und verschafft den Mitarbeitern als auch den Vorgesetzten den notwendigen Überblick. Die Kontrolle über offene Aufgaben oder E-Mails wird damit leicht.

„Wenn Unternehmen wachsen, steht die Organisation vor neuen Herausforderungen. Ein zentrales Informations- und Datenmanagementsystem ist notwendig, um einen effizienten Arbeitsfluss zu sichern. Mit Selly bieten wir ein vielfältiges Softwaretool, das in der Implementierung, in der Anwendung sowie in punkto Kosten perfekt für Unternehmensstrukturen von KMUs passt“, betont EDI-Real Geschäftsführer Christian Kaindl, der den Vertrieb von Selly übernommen hat.

Informationen online verfügbar

Als Online-Software bietet Selly den großen Vorteil, dass die virtuelle Vertriebsassistentin von jedem PC mit Internet-Anschluss bedienbar ist. Somit sind wichtige Dokumente, E-Mails und Kontaktda-

ten jederzeit und überall verfügbar. Schließlich werden diese nicht lokal abgelegt, sondern sind zentral gespeichert. Auch die oftmals vernachlässigte Datensicherung erledigt sich damit automatisch.

Newsletter und Website-Verwaltung

Doch Selly ist nicht nur ein Organisationstalent. Mit Selly können auch Newsletter versendet oder Websites erstellt werden, ohne dass in eine separate Software investiert werden muss. Dass beim Versand von Newslettern die Empfänger nach Interessensgebiete ausgewählt und persönlich angesprochen werden können, ist für eine Vertriebsassistentin selbstverständlich. Auch die Unternehmenswebsite lässt sich mit Selly spielend um Seiten erweitern, Texte und Bilder können einfach geändert werden usw.

Besonders wichtig bei der Softwarekonzeption war die Suchmaschinen-Optimierung. Denn die Reihung auf den ersten Plätzen bei Google & Co ist ein wichtiges Kriterium, ob ein Onlineauftritt erfolgreich ist oder nicht.

Selly bei EDI-Real jetzt 2 Monate testen

Unternehmen aus ganz Österreich vertrauen bereits auf die virtuelle Vertriebsassistentin Selly. Ebenso ist EDI-Real vom Produkt überzeugt und vertreibt dieses als ideale Ergänzung zur eigenen Maklersoftware. Zur Markteinführung bietet Selly ihre hilfreichen Dienste für 2 Monate kostenlos an. Anmeldung des kostenlosen Testzugangs sowie weitere Informationen online auf www.selly.at oder telefonisch unter 0732-714914.

Aufgrund von standardisierten Vorlagen beantworten Sie E-Mails rasch und effizient!

